

Ciudad de México, 26 de febrero de 2026

Perspectivas 2026: Solunion México impulsa el diálogo estratégico con brokers y líderes internacionales

El evento reunió a especialistas en riesgo, finanzas y talento para analizar los desafíos económicos del próximo año.

Solunion México, la compañía de seguros de crédito y de servicios para la gestión del riesgo comercial, celebró *Perspectivas 2026* el pasado 18 de febrero, un foro que convocó a brokers y expertos internacionales para analizar la coyuntura económica y los factores que marcarán la agenda empresarial el próximo año.

La conferencia inaugural estuvo a cargo de **Mahilet Santibáñez, Economista de Solunion México**, quien presentó un panorama integral del entorno económico global y nacional, identificando los principales desafíos que podrían incidir en la liquidez empresarial, el financiamiento y el comportamiento del crédito en 2026, en un contexto marcado por la negociación del T-MEC y los posibles ajustes arancelarios, así como por la incertidumbre generada en torno a la reforma judicial.

A continuación, se celebraron dos mesas de diálogo. La primera, titulada *“Riesgo de crédito y coyuntura económica: cómo acompañar el crecimiento”*, estuvo moderada por **Roberto Ricalde, Director de Riesgos, Información y Siniestros de Solunion México**, y reunió a **Juan José Perojo, Senior Managing Director & Latam Leader en Teneo**; **Laura Giraldo, Directora de Riesgo Latam en Solunion Allianz Trade for Multinationals**; y **Luis Palero, Director de Inversiones en Allianz Trade for Multinationals**, quienes compartieron la importancia del papel del análisis crediticio, la información especializada y la disciplina financiera para mitigar riesgos en entornos de incertidumbre.

La segunda mesa, *“Crecimiento y personas: los motores de la oportunidad”*, fue moderada por **Marta Martínez, Directora de la Región Solunion Allianz Trade for Multinationals (España y Latam)** y contó con la participación de **Felipe Buhigas, Director Corporativo Comercial y Marketing en Solunion**; **Ricardo Combariza, Chief People Officer de Covalto Bank y Mentor Endeavor**; y **Mario Carrillo, Director General de la Oficina de Vinculación de Garantía**. Este diálogo destacó cómo la estrategia, el talento y la coordinación entre actores del mercado se convierten en elementos clave para sostener el crecimiento en escenarios complejos.

Finalmente, **Federico Pronzati, Country Manager de Solunion México**, destacó el rol estratégico que desempeñan los brokers en la protección del tejido empresarial del país. Subrayó que su labor es clave para anticipar riesgos y construir relaciones de largo plazo con las empresas, para impulsar su crecimiento sostenido.

Sobre Solunion:

Ofrecemos soluciones y servicios de seguro de Crédito y de Caución y servicios asociados a la gestión del riesgo comercial para compañías de España y Latinoamérica. Somos una joint venture constituida en 2013 y participada al 50/50 por dos grandes aseguradoras, [MAPFRE](#) y [Allianz Trade](#). Ponemos al servicio de nuestros clientes una red internacional de vigilancia de riesgos desde la que analizamos la estabilidad financiera de más de 80 millones de empresas. Con una extensa red de distribución, respondemos a las necesidades de compañías de todos los tamaños en un amplio rango de sectores industriales. www.solunion.com

Contacto de prensa:

Solunion México – Departamento de Marketing y Comunicación

Erika Vazquez

Tel. +52 55 52017900

erika.vazquez@solunion.com

Av. Mariano Escobedo 476, Piso 15.
Col. Nueva Anzures, Ciudad de México

Advertencia:

Algunas de las afirmaciones contenidas en el presente documento pueden tener la naturaleza de meras expectativas o previsiones basadas en opiniones o puntos de vista actuales de la Dirección de la Compañía. Estas afirmaciones implican una serie de riesgos e incertidumbres, tanto conocidos como desconocidos, que podrían provocar diferencias importantes entre los resultados, actuaciones o acontecimientos reales y aquellos a los que explícita o implícitamente este documento se refiere. El carácter meramente provisional de las afirmaciones que aquí se contienen puede derivarse tanto de la propia naturaleza de la información como del contexto en el que se realizan. En este sentido, las construcciones del tipo "puede", "podrá", "debería", "se espera", "pretende", "anticipa", "se cree", "se estima", "se prevé", "potencial" o "continúa" y otras similares, constituyen la expresión de expectativas futuras o de meras previsiones.

Los resultados, actuaciones o acontecimientos reales pueden diferir materialmente de aquellos reflejados en este documento, debido, entre otras causas a (i) la coyuntura económica general; (ii) el desarrollo de los mercados financieros y, en especial, de los mercados emergentes, de su volatilidad, de su liquidez y de crisis de crédito; (iii) la frecuencia e intensidad de los siniestros asegurados; (iv) la tasa de conservación de negocio; (v) niveles de morosidad; (vi) la evolución de los tipos de interés; (vii) los tipos de cambio, en especial el tipo de cambio Euro-Dólar; (viii) la competencia; (ix) los cambios legislativos y regulatorios, incluyendo los referentes a la convergencia monetaria y la Unión Monetaria Europea; (x) los cambios en la política de los bancos centrales y/o de los gobiernos extranjeros; (xi) el impacto de adquisiciones, incluyendo las integraciones; (xii) las operaciones de reorganización y (xiii) los factores generales que incidan sobre la competencia, ya sean a nivel local, regional, nacional y/o global. Muchos de estos factores tienen mayor probabilidad de ocurrir o pueden ser de carácter más pronunciado, en caso de actos terroristas.

La compañía no está obligada a actualizar las previsiones contenidas en el presente documento.