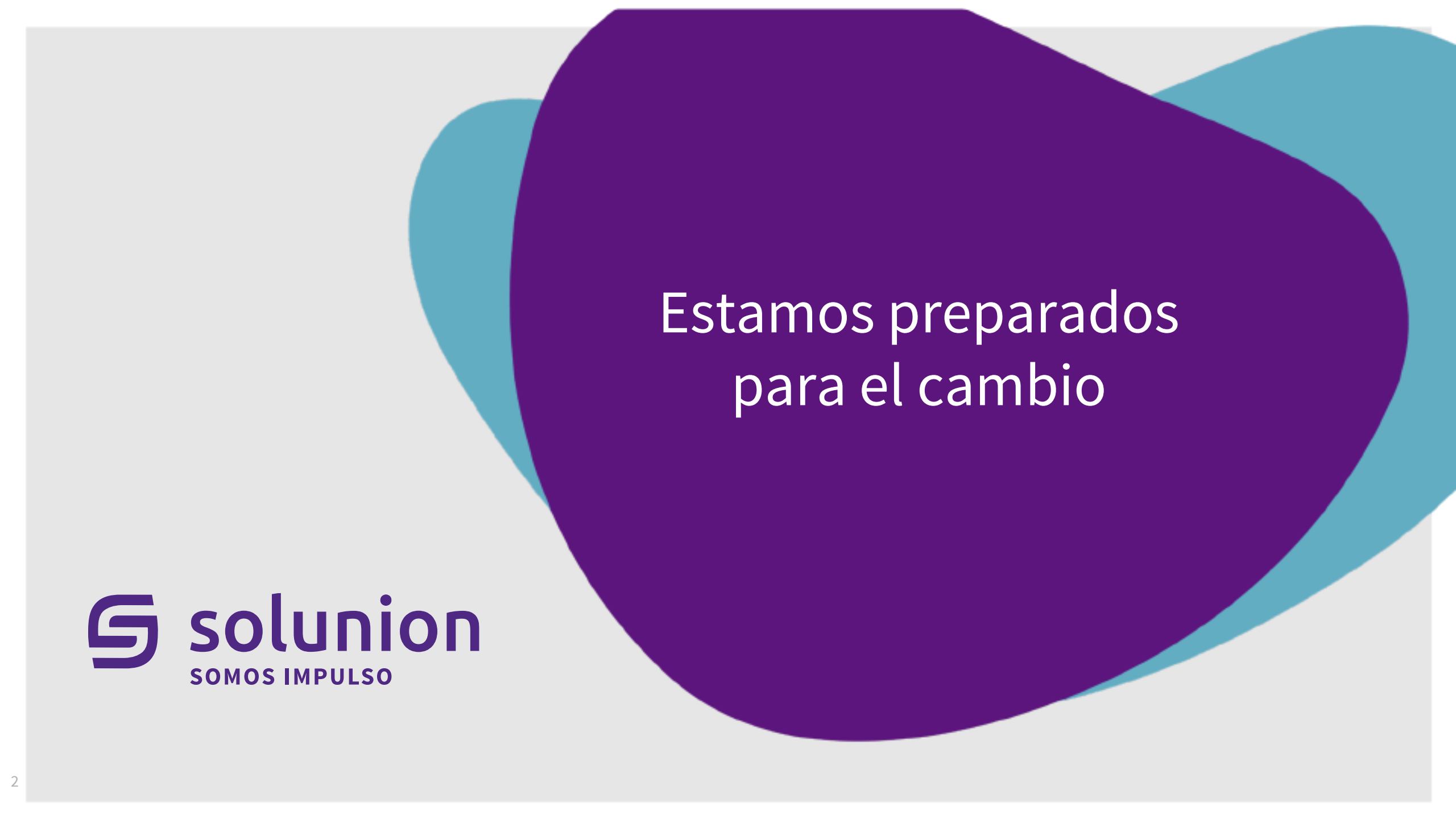


Enero 2020

Solunion México

Seguros de Crédito



Estamos preparados
para el cambio





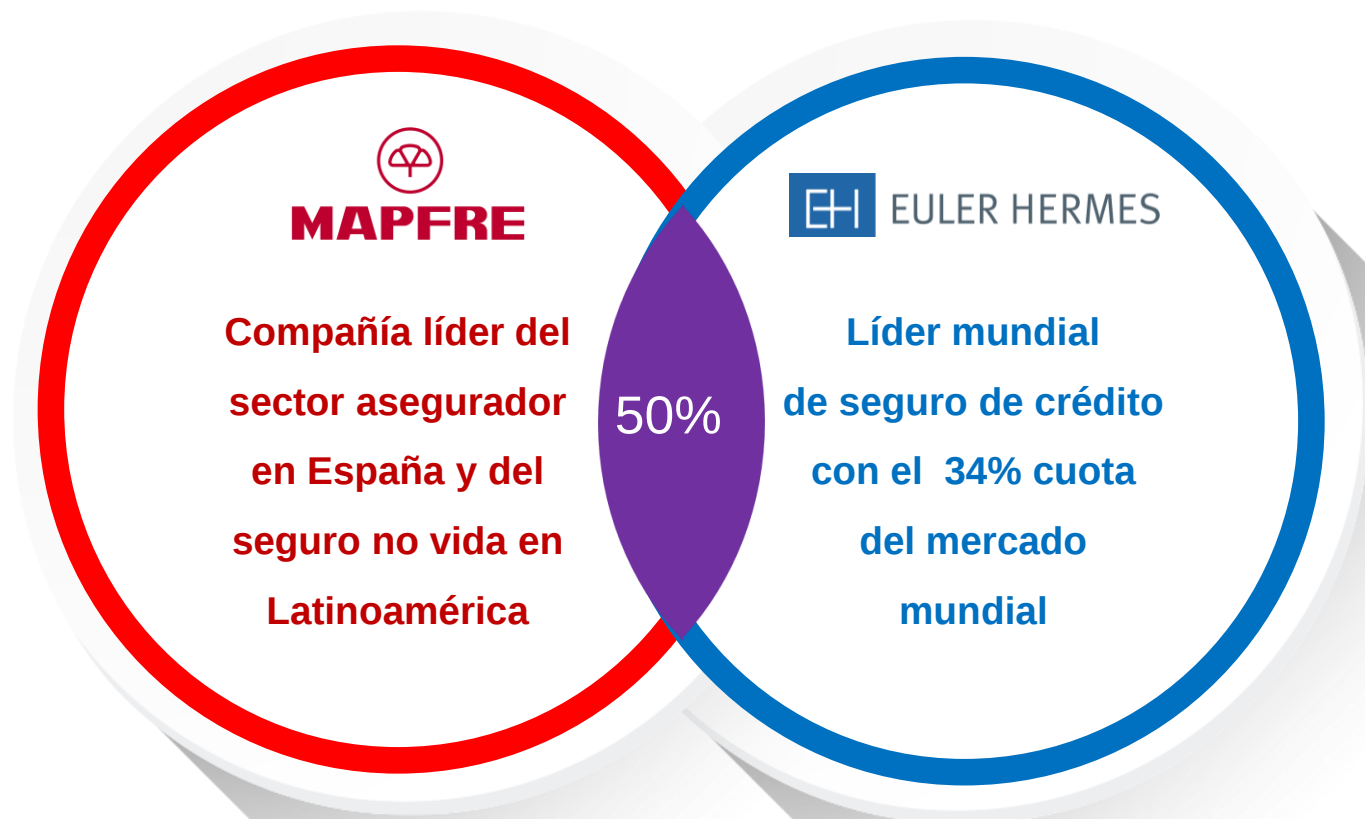
¿Y tú?

Quienes somos

Solunion se creó en 2013 con el objetivo de ser líder en el mercado de seguros de crédito en España y Latinoamérica.

Inició sus operaciones en España y Argentina. Incorporó México, Colombia y Chile en 2014.

Paulatinamente se han ido incorporando Ecuador, Panamá, Perú, Republica Dominicana, Costa Rica, Guatemala, Uruguay, entre otros.



Definición del seguro de crédito

«El seguro de crédito **cubre la falta de pago o pago** tardío de cuentas por cobrar nacionales y/o de exportación. El objetivo es **proteger el principal activo** de las empresas: las cuentas por cobrar.»

Un seguro clave para la empresa

Las empresas protegen instintivamente sus naves, mercancía o maquinaria pero las cuentas a cobrar se quedan a menudo desprotegidas.

- Seguro de Incendio
- Seguro Todo Riesgo de Construcción
- Seguro contra Robo

- Seguro Todo Riesgo Equipos de Contratistas
- Seguro Todo Riesgo de Montaje
- Seguro Todo Riesgo Equipo
- Seguro de Avería de Maquinaria
- Seguro de Bienes Refrigerados

- Seguros de Automóvil

- Seguros de Transporte y Cascos

Seguro de Crédito

- Seguros Diversos
- Seguro de Asalto y Atraco

Activo	Pasivos
Propiedades	Capital
Maquinaria & Equipo	Pasivos a Largo Plazo
Automóviles (equipo de Transporte)	
Mercancía en Tránsito	
Cuentas por Cobrar	Pasivos a Corto Plazo
Efectivo	

Responsabilidad Civil

Una póliza, tres servicios

Ayuda a las empresas a expandir su negocio de manera segura, protegiéndolas del impago en cualquier parte del mundo.

PREVENCIÓN DE RIESGOS

Continua selección y monitorización de la Situación financiera de los clientes en cartera.

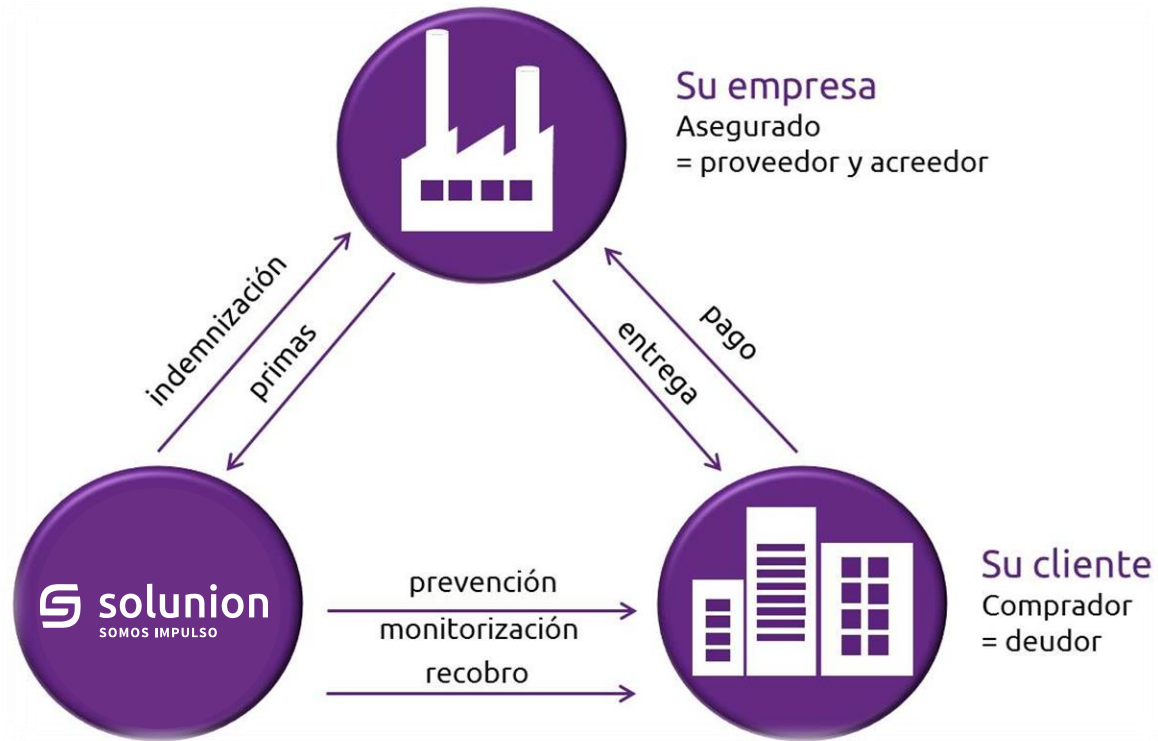
COBRANZA

Gestión de todos los pasos necesarios para la recuperación impagados.

INDEMNIZACIÓN

En caso de Impago el asegurador paga la indemnización en base a la garantía dada por la póliza.

¿Cómo funciona?



El seguro de crédito cubre el riesgo de impago tanto en el mercado doméstico como en la exportación.

Además el Asegurado recibe en todo momento información sobre la evolución de la calidad crediticia de su cliente.

Protege al asegurado del impago derivado de la venta de mercancías o prestación de servicios a un cliente.

El seguro beneficia a la compañía

Director Comercial

Desarrolla su negocio pudiendo dar crédito a sus clientes

- Mejora la selección de sus futuros clientes
- Le permite dar ventajas de crédito a sus clientes fidelizándolos
- Ofrece una evaluación de los clientes de manera inmediata
- Le da la seguridad de cobrar todas las ventas
- Se puede comprometer de manera segura

Director Financiero

Mejora la gestión de las cuentas por cobrar

- Protege la rentabilidad
- Mejora el control de gastos de gestión de los clientes, por información de riesgo o cobranza
- Le permite gestionar el flujo de caja con mayor fiabilidad
- Ofrece un mayor control del riesgo de los clientes
- Le permite conseguir mejor financiación a corto plazo de los bancos

Clasificación integral de la cartera

Grade

Herramienta Global : más de 40 millones de empresas gradadas Simplificado y fácil de usar. Fiable y consistente.

Excepcional	1	Riesgo extremadamente bajo
Muy sólido	2	Riesgo muy bajo
Sólido	3	Riesgo bajo
Bueno	4	Riesgo inferior a la media
Medio	5	Riesgo medio
Precaución	6	Riesgo superior a la media
Débil	7	Riesgo confirmado
Muy débil	8	Riesgo elevado
En dificultades	9	Riesgo muy elevado
Fallido	10	Pérdida

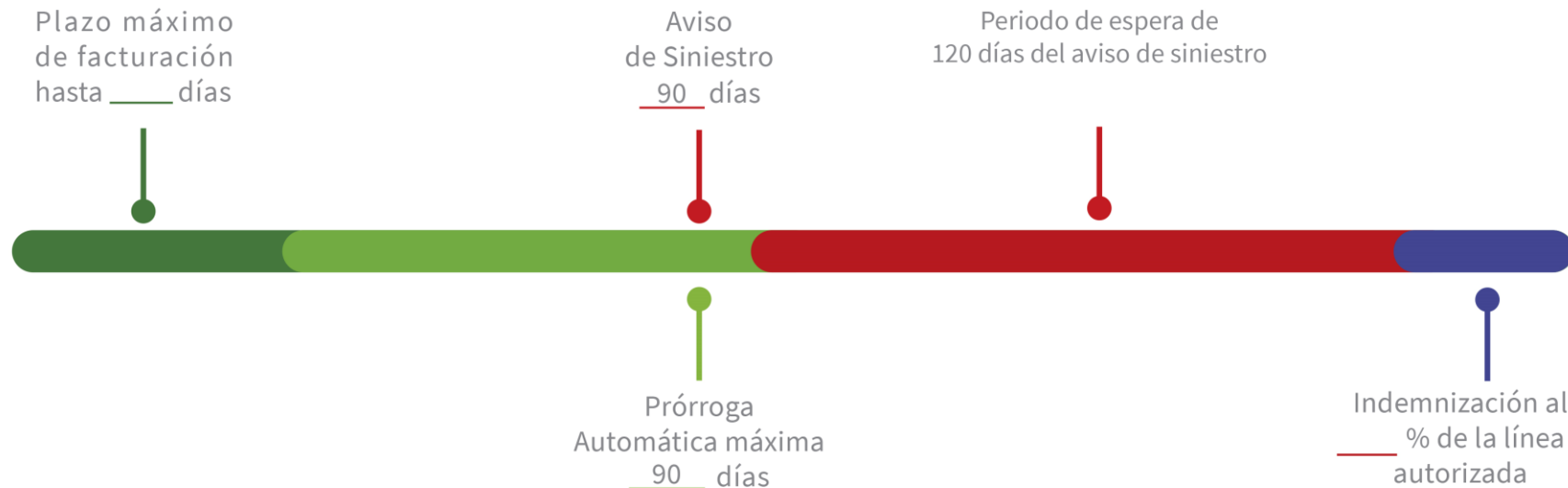
Grade es la calificación interna del riesgo de cada cliente.

Se fija por los Analistas de Información de Solucion para cada deudor.

Valora la probabilidad de impago de un deudor en los próximos 12 meses

Línea de tiempo de siniestros

Se entiende como retraso en el pago de una cuenta por cobrar, en función a los estándares establecidos por la aseguradora.



- La cobertura termina al concluir la prórroga automática o a la cancelación del límite de crédito.
- En mora prolongada se indemniza a los 30 días siguientes a la finalización del periodo de espera independientemente del importe de la deuda, siempre y cuando contemos con la documentación requerida.
- La presentación del aviso de siniestro implica que ya agotaron sus alternativas de cobro y por lo tanto ceden la cobranza a Solunion.
- Los plazos de esta línea de tiempo corresponden a los establecidos en las condiciones particulares y generales de la póliza de seguro de crédito.

Vida de la póliza

Servicio de Prevención / Monitoreo de Riesgos y Asesoría

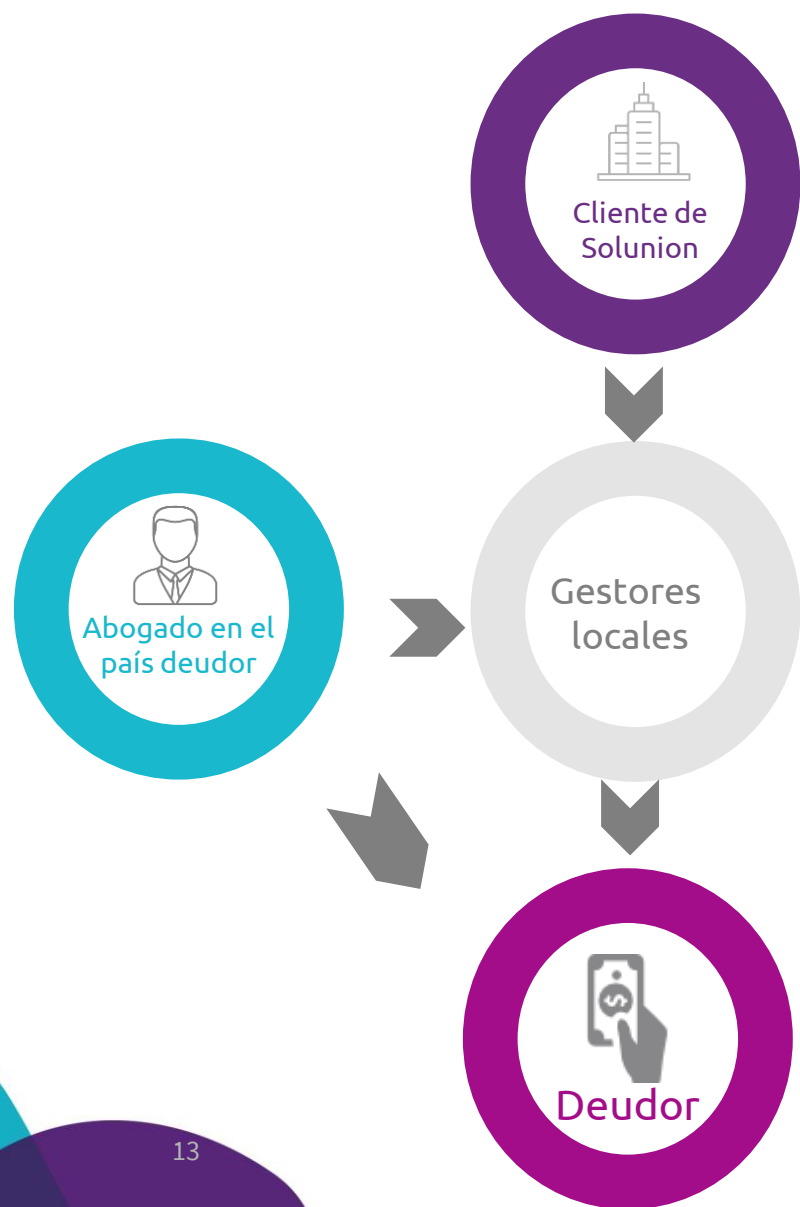


Costo de Póliza = Ventas a Crédito x TP

Se establece una Tasa de Prima (TP)

- Industria / Plazo
- Vol. de Ventas
- Concentración de Crédito
- Retrasos (Historial)
- Propuesta Firmada
- Datos del Cliente conforme a lo establecido por la CNSF

Cobranza



La cercanía al deudor clave para el éxito en la recuperación.
Solunion forma parte de la mayor red de cobranza mundial

Solunion participa de los gastos de cobranza de las deudas considerándolos dentro de la indemnización.

El asegurado tiene comunicación en todo momento con los gestores de Solunion en México que le informan de la situación de su expediente.



¡Muchas Gracias!